

LA MAISON FAMILIALE DE PROVENCE, société coopérative HLM du Groupe VALOPHIS en région PACA, développe son activité d'accèsion à la propriété et met en place des montages innovants (PSLA, BRS). Dans un contexte de croissance, elle crée le poste de

DIRECTEUR COMMERCIAL - H/F

Avec une équipe de 3 personnes (2 conseillers de vente et 1 responsable des ventes), vous serez responsable de la commercialisation des opérations d'accèsion à la propriété sur les départements des Bouches du Rhône, du Var et des Alpes Maritimes : 150 à 200 logements soient environ 10 opérations actives par an.

Pour cela, vous définissez une stratégie de communication avec une agence de communication à identifier et mettez en place les outils commerciaux (contrats de réservation, bulles de vente, supports digitaux et papier...)

Vous participez à la définition des projets avec la Direction du Développement et la Direction Générale.

De formation bac + 3 minimum, professionnel de l'immobilier, vous avez une bonne connaissance du marché en Région PACA. Vous développez des méthodes de commercialisation digitales, tout en maîtrisant les classiques de la communication et de l'animation commerciale. Vous savez partager la plus-value de votre expérience avec les équipes de MFP.

Fixe + prime sur objectifs + véhicule de fonction. Bureau entre Marseille et Nice, de nombreux déplacements sur la région sont à prévoir.

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivations) à candidature@groupevalophis.fr sous **référence DCMFP22**

Visitez notre site : <https://www.maison-familiale-de-provence.fr>